

歴史的変革期にある保険事業 弊社のこれから

昨年のビッグモーテー社を取り巻く問題、そして大手企業に対する独占禁止法違反であるカルテル問題は連日のようにニュースや新聞で取り上げられ、それらを発端として金融庁は保険会社への業務改善を求める流れがしばらく続いています。各社からの改善案報告、金融庁からの指導、さらには有識者会議に第三者委員会など・・・業界の襟を正すべく様々な方面と視点から意見を取り入れようとしています。そんな中で直近でも保険会社からの出向者が出向先の情報を出向元に漏洩しているのが常態化していたことも明るみになつたところです。

最近の若い方はピンと来ないかもしませんし、信じられないと思うかもしれません。損害保険はいわゆる金融ビッグバンと言われている平成8年までは、「どこの保険会社で加入しても内容も値段も同じ」という護送船団時代が長く続いていました。莫大な数の顧客を持つているディーラーさんや中古車屋さんに、自社の商品を取り扱つてもらいたいと考えた場合、商品

やぶやぶにゅうす



編集・発行：
株式会社大蔵保険コ
ンサルタント

代表取締役 高橋雅之
〒167-0032 東京都
杉並区天沼3-2-6-2F
TEL.03-3392-6765
FAX.03-3392-6793
mail
office@yabuyabu.com
<https://www.yabuyabu.com/>

それらの問題の最終的な答え（改善案）はまだ提示されていない段階ですが、私たち保険代理店は先行して（？）保険会社からのいろいろな新しい取り組みを求めていきます。

の中身や値段は同じだつたらどのよう
に差別化するでしようか?一連の不祥
事の中で取り沙汰されている「手数料
インセンティブ」「修理内容を寛容に
認定する」「保険会社内で自動車の社
販を推進する(買ってあげるという意
味です)」「出向者を送り込み業務推進
を担う」という点などは、ずっと以前
から脈々と続いていた悪習ともいえる
ものです。

保険会社の傘の下で守られていた代理店も一事業者としての自立と自律が求められるようになりました。金融庁の監査も代理店にダイレクトに入るようになつた事も大きいです。

昨今の一連の不祥事は、急に生まれたものでもなく、これまでの歴史で生み出されたものであり、業界を正すという意味では大きなチャンスであると捉えたいですし、保険会社の勇気ある決断に期待したいところです。

弊社も今までよりさらにお客様の満足度を上げられよう、それらの取り組みに真摯に向き合い、実践していくことを社内で共有と確認をしました。一連の不祥事で地に落ちた保険業界の信頼を回復できるよう精進してまいります。業界全体から見れば弊社はちっぽけな存在かもしれませんが、せめて弊社のお客様には保険に入つてよかつたと思ってもらえるように社員一同で

向者が出向先の情報を出向元に漏洩しているのが常態化していたことも明るみになったところです。

最近の若い方は、ピンと来ないかもしませんし、信じられないと思うかもしれません。損害保険はいわゆる金融ビッグバンと言われている平成8年までは、「どこかの保険会社で加入しても内容も値段も同じ」という護送船団時代が長く続いていました。莫大な数の顧客を持つているディーラーさんや中古車屋さんに、自社の商品を取り扱つてもらいたいと考えた場合、商品

複雑化し、それが後に不払い問題に発展し、損保会社が次々と業務停止となつたのは平成17年頃の話です。その後はローコストオペレーションを目指し、いろんな保険会社の合併が進んでいきました。

直近の大きな改革としては、平成28年の保険業法の改正です。これはあまりお客様に直接的な影響はない部類のものですが、わかりやすくまとめると、保険代理店も保険会社と同等の立場として義務を負うというものです。（いや、少し言いすぎましたが）今まで

令和6年8月27日

やぶやぶにゅう

第 104 号

歴史散歩道 幻の蝦夷協和国 の迹編

最初の訪問地は幕府海軍の旗艦「開陽丸」が大しけで沈んだ江差の記念館です。アームストロング砲やクルップ砲を見て、うちに何やら小さなガトリング砲らしいものが・・・見学を終えて係りの方に「あのガトリング砲はどうしてあるのですか?」「あれはおもちゃですよ」「そうでしょうね?日本に3台しかない中で、長岡藩が2台所有していた。そして4台目は新政府軍の甲鉄艦がもっていた。土方歳三が宮古湾決戦でその甲鉄艦を乗つ取ろうとして乗船したところ、ガトリング砲で打ちまくられて失敗した。だから開陽にはないはず」「でも訪れた方は皆さん機関銃もあると喜んでいますよ。開陽にあつたかは別ですよ」と。

翌日は松前城を訪れ新たな発見をして、今回の目的地である箱館の「碧血碑」へ。ここでは戊辰戦争で敗れた幕臣の遺体が野ざらしにされていた。それをともらうために総裁榎本武揚等で造った供養の墓碑であり今回初めて訪れた。その後土方の最後の地の一本木閥門や浦賀与力として条約締結に努力した中島三郎助の終焉地・現在

翌日は松前城を訪れ新たに発見をして
今回の目的地である箱館の「碧血碑」へ。
ここでは戊辰戦争で敗れた幕臣の遺体
が野ざらしにされていた。それをともらう
ために総裁榎本武揚等で造った供養の墓碑
であり今回初めて訪れた。その後土方の最
後の地の一本木閨門や浦賀与力として条約
締結に努力した中島三郎助の終焉地・現在



「そうだよね・・榎本指揮官の下になつたから海軍とえたのかな?後で調べ直します?」魚も美味く、多くの勉強と発見があつた旅でした。でも歴史の真実は曲げて欲しくないと感じた旅でした。

右は、先日の日向灘を震源とする地震をうけて発表された「南海トラフ地震臨時情報」（巨大地震注意）に備え、どうするべきかという質問に対する専門家の答えで、印象に残つていてるのでタイトルにさせていただきました。日本は、歴史上たくさん地震に見舞われてきました。以前、奈良の吉野の金峯山寺に行つたときに、藏王塚現像の足は、地面の悪魔を踏みつけていたと見えます。そこで、日本人も地震を恐れていたのだなどと感しました。また、一七〇年前、幕末の一八五四年に起きた「安政東南海地震」では、11月4日・5日に東西で相次いでM8クラスの大地震が発生し、あわせて3万人を超える死者を出したと言われており、その翌年には首都直下型地震（M7.4）も発生し、この二度の地震が、江戸幕府にとどめをさしたものと言われています。南海トラフを原因とする地震の特徴は、前述の「安政東南海地震」にあるように、太平洋側の南海トラフ沿いの東半分と西半分に、時間差で、あるいは同時に運動して発生することだと言られています。今回の報道等で、「半割れ」「全割れ」

などという言葉を耳にした方も多いのではないでしょうか。そして、このようないくつかの特徴のある地震が最後に記録されているのは、昭和20年・21年の昭和地震のようです。過去の歴史をさかのぼつても、南海トラフを原因とする地震が起きる周期は、九十年とも二百七十年ともいわれています。一方で、関東大震災から百年間に、百人以上犠牲者を出す大地震は16回発生しており、5ないし6年に一度大地震に見舞われている計算になります。つまり、多数の地震は、南海トラフ以外の原因で起こっているということです。実際に、阪神淡路大震災、東日本大震災、熊本地震など、直近の最大震度7を記録している地震は、すべて南海トラフのプレート境界面以外を震源として起こっています。南海トラフ地震と聞くと、恐ろしいものだと危機感をあおられますぐが、それ以上に、日本にいる限りどこにいても、巨大地震に遭遇する可能性があるのです。そこで、タイトルの言葉にたちかえり、言葉の響きだけに煽られて「悲観的に暮らす」ことの無いよう、できる限りの備えを上で「いつも通り」生活することが大切だなどと思いました。（中島）

A cartoon-style illustration of a multi-story building with blue-framed windows. The building is tilted at an angle, with some windows shattered and debris falling, symbolizing the destruction caused by an earthquake.

などという言葉を耳にした方も多いのではないかでしょうか。そして、このようないい特徴のある地震が最後に記録されているのは、昭和20年・21年の昭和地震のようです。過去の歴史をさかのぼつても、南海トラフを原因とする地震が起きる周期は、九十年とも二百七年ともいわれています。一方で、関東大震災から百年間に、百人以上犠牲者を出す大地震は16回発生しており、5ないし6年に一度大地震に見舞われる計算になります。つまり、多数の地震は、南海トラフ以外の原因で起っているということです。実際に、阪神淡路大震災、東日本大震災、熊本地震など、直近の最大震度7を記録している地震は、すべて南海トラフのプレート境界面以外を震源として起こっているそうです。南海トラフ地震と聞くと、恐ろしいものだと危機感をおおられますのが、それ以上に、日本にいる限りどこにいても、巨大地震に遭遇する可能性があるのです。そこで、タイトルの言葉にたちかえり、言葉の響きだけに煽られて「悲観的に暮らす」ことの無いよう、できる限りの備えをした上で「いつも通り」生活することが大切だなと思いました。

(中島)

それらの問題の最終的な答え（改善案）はまだ提示されていない段階ですが、私たち保険代理店は先行して（？）保険会社からのいろいろな新しい取り組みを求められています。

目的は、契約者の保護と、そして顧客本位の業務運営を徹底することにより、皆様からの信頼を得ることです。弊社も今までよりさらにお客様の満足度を上げられよう、それらの取り組みに真摯に向き合い、実践していくことを社内で共有と確認をしました。一連の不祥事で地に落ちた保険業界の信赖を回復できるよう精進してまいります。業界全体から見れば弊社はちっぽけな存在かもしれません、せめて弊社のお客様には保険に入つててよかつたと思つてもらえるように社員一同で頑張ります。

その動きに伴い、具体的には皆様へ新しい形でのご案内をする場面が多くなると思います。もじご案内した方法を疑問に思われたり、不快に感じられた場合は、忌憚のないご意見をいただきたく思っていますのでご遠慮なくお申し付けください。あくまでも弊社はお客様皆様に寄り添う立場であり続けたいと思つております。

(高橋)

