



# やぶやぶにゆうす

代理店協会認定  
特級代理店  
初夏号

富士火災海上保険(株)  
三井住友海上火災保険(株)  
東京海上火災保険(株)  
あいおい損害保険(株)  
アリコジャパン  
オリックス生命保険(株)  
損保ジャパン  
東京海上日動アあんしん生命保険

編集・発行:特級代理店(株)大蔵保険コンサルタント 〒167-0032 東京都杉並区天沼3丁目2-6 トヨタビル2F TEL.03-3392-6765 FAX.03-3392-6793

新事務所で  
お待ちしております！

NEW WORLD  
NEWSOLUTION  
NEW RISK

## 荻窪駅前で始動しました

世界最大の自動車メーカーの破産！その影響は？デフレ経済に陥り生活感が苦しさを増した。でも一方でなぜか株価だけが上がっていく？これからどうなるか誰も正解は分からない。そんな時に、大蔵保険は保険代理店のイメージチェンジに挑戦しています。13年振りの事務所の引越は考えていた以上に変動でしたがやっとなんて落ちたようです。

オーロラビジョンを荻窪ロータリーに向けて流し、来店型ショップの開設と生保の専門プロデューサーの採用。そして各社の比較分析できる商品システムの構築。おかげで6月1日からの相談会の予約開始前に、飛び込みの方を含め予定が入っています。さらに、皆様の相談に乗り、現状の確認や今後の目的を話し合い、いっしょに考えていきます。ひやかしてもいいので一度立ち寄って下さい。もちろん無料です。加入を強要することはありません。

また4月3日のオープンパーティーにはお客様・金融庁関係者・業界関係者など事務所に入りきれない106名の方がお越しくださいました。大変ありがたございました。満足な応対ができなかったことをこの紙面をかりてお詫び申し上げます。

## 何のために代理店をやっているのか

新たな地域ネットワークやリレーションシップ的なコミュニティを大切にしたい。そんな時だからこそ、お客様の皆様は付合いやついでやセットから抜け出し、本物を選ばれる」と考えています。保険はセールスするのではない。お客様のコンサルを通して、お客様の代理人の役割を追求してみます。

弊社は企業理念として「お客様の躍進のサポート役として、安心・安全の提供者として、お客様の視点で共に考え成長できるコンサルタントを目指す」を抱え、荻窪駅前事務所に構えて23年。損害保険協会から特級代理店の認定を受ける評価もいただけるようになりました。しかし、原点に振り返って何のために保険代理店を志したのかお客様の視点で考えていきます。

消費者団体を代表する方からは「信頼できるプロ代理店の姿が見えない」「保険専門家」といった声。学識経験者の方も契約において重要な事項や注意喚起を含め契約確認等をしっかりとすればするほど、事故で困った時に適切なアドバイスが必要になってきた。その時本場に力になってくれる代理店が少ない。保険代理店に対してこんな疑問

## オーロラビジョンでアピール

荻窪駅北口正面という立地の強みを活かして、駅ロータリーでのタクシーやバス待ちの方、通行人の方に弊社2階から約4mのオーロラビジョンの情報を流します。区役所、警察、消防等の地域ニュースの発信及び地元企業やレストランの紹介そして各種イベントのご案内も発信していきます。そして弊社が販売している各社の主力保険商品のCM等や弊社の「保険コンサルタント」が今後展開する保険相談室の目的と宣伝も流します。ぜひ皆様の企業やお店のPRにもご活用頂ければ幸いです。

夜は思いっきり派手です。人ではありませぬ。勿論事務所が、結構目立ちます。



## お陰様で落ち着きました

3月23日から新事務所でスタートいたしましたこの事務所、なにせ前の事務所の二倍強、どこにしまつて、ファイルはどのキャビネットにいられたか？何回かは開けたり閉めたりを繰り返しましたが、やっとなんて広さにも保管場所もなれることができました。

仕事量はあまり変わりませんが大きく変わったのは新事務所祝いにいただいた観葉植物と胡蝶蘭のお手入れです。有り難いことに顧客の皆様をはじめ生損保の関係会社、仲良きささせていただいている代理店の仲間からです。胡蝶蘭の数はちょっとし銀座のクラブ？なにしろ観葉植物の鉢のほうが従業員より数が多い。水遣りも大変です。やっとなんてセキュリティも完備しました。おかげでドア



事務所の中はさらにお花と観葉植物がいっぱいです。うれしい悲鳴(;;) 来年咲かせることができるのか？！

## 複数社の保険から中立公平にアドバイス

「お客様に来店していただき、生保を中心とした全ての保険商品の比較・分析」をしていきます。ご夫婦で、お子様連れでも十分に満足していただけるよう会議室・応接室・打合せコーナー・相談カウンター・キッズコーナー等をそろえセキュリテイも万全です。また中立公正に複数社の保険商品価格を瞬時にランキングアップします。もっとも価格だけでなくお客様のライフステージを考えた上での選択が必要です。

## 保険事故等の相談にも対応します

自動車事故を中心に賠償事故や火災事故でのトラブルでの相談にも対応していきます。保険金支払いでのアドバイスも必要としている時に代理人として保険会社との交渉も含めた役割を果たします。実際に保険会社から示された保険金額が「妥当なのか？」というご相談や保険金額の支払基準、そして事故処理の経緯での質問も今までも多くきております。

多くの方から「応援や激励」の声をいただきました。それらの熱い声をバックボーンとしてさらなる進化を図りたいと研鑽を積んでまいります。精一杯背伸びをしてみたい「保険のコンサルタント」という実験室が始まりました。

ぜひ一度は  
おいでんせ

当社で契約してなくてもご相談ください。

これって大蔵社長の生まれ故郷岩手県釜石市の方言です。鉄の都と謳われた釜石も今は昔、駅前をそびえていた溶鉱炉も煙突もありません。魚も売出し中です。



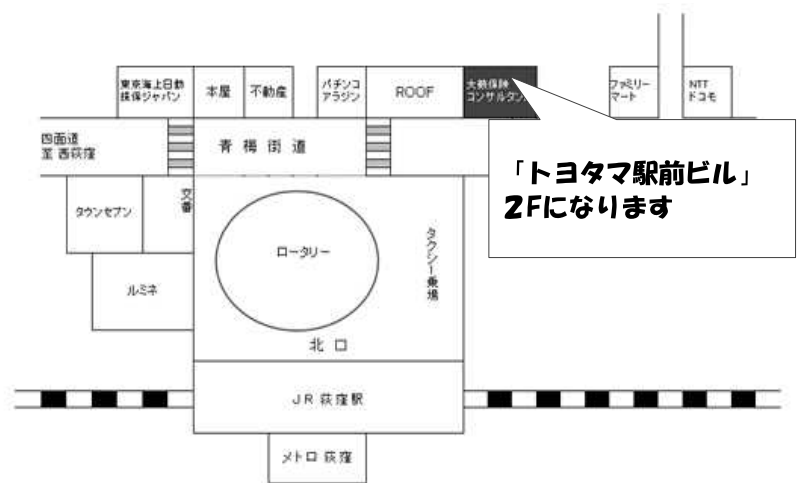
# 保険の相談会をします。

- ☑加入している保険の内容がわからない
- ☑我が家にピッタリの保障を知りたい
- ☑複数の保険会社から比較して選みたい
- ☑結婚したら保険に入らないといけないの？
- ☑子供の教育費を有利に積み立てたい
- ☑持病があっても入れる保険はあるの？



ひとつでも当てはまる方はぜひお越しください。  
 相談会は予約制二時間です。  
 無料で一す。  
 保険のコンサルタント  
 お電話は03-3392-6765  
 事故のご相談をお気軽に！

キッズコーナーもありますのでご家族でお越し頂いても安心です♪



平均年齢 下がりました。

はい机を並べていますのが新スタッフ紹介登場の高橋君です。まあ娘と変わらない年頃です。でつかいで、背も高いけれどちよつと体重もありだかどらよしいにでかいです。隣ですしいからあまり言えないのですがね（これも意地悪なお局様というか意地悪婆さんに近い年齢です。見かけも可愛いタイプとは言いがたいので編集長も気を使います。本人も自覚しており、食生活を気にしてお行つた際とんかつを食べていましたから、いいのかな？

今のところやる気、素直そう、誠実風と三拍子そろっています。まだ机を並べて一ヶ月あまり、これからです。期待しています。

ちなみに彼のパソコンの待ち受け画面は可愛いお子さんの写真でした、きつとお家では良いパパなんですよ。ね。（はい私の待ち受け画面はもちろん家の可愛いトイプードルの芽芽とすももちゃんです。関係ないか、）

当社ナンバーワンの若手が窓口でお客様に対応させていただきます。

若いのがなんでも良いとは言えません。もう少し？年配の人が安心できるという方編集長でもオツケです。新種・傷害・自動車保険事故対応などは結構こなしておりますのでご相談ください。込み入った事故は社長が担当します。

## 新スタッフプロフィール

高橋 雅之です。  
 年齢：31歳 おうし座 干支は午です。  
 出生地：宮城県大崎市 現住所：府中市  
 家族：妻、娘（2歳）  
 職歴  
 大学卒業後、大阪の老舗化学品専門商社に就職。26歳の時にスカウトを受け外資系生命保険会社で一般家庭の保険コンサルティングを手掛る。より多くの人の役に立ちたいと思い、損保会社に転職。代理店に対し生保を中心とした指導育成に携わる。平成21年4月から約2か月の来店型コンサルティングの研修を受け、6月より大藪保険にて保険ショップ立ち上げに参加している。  
 メッセージ  
 保険とは「家族愛」です。

ですが、目に見えない商品なので非常にわかりにくいですよ。貴方の家族に必要な保障を絵やグラフを使って一緒に考えていきましょう。『なあんだ、こういうことだったんだ！』と必ずご納得いただけるはず。さらに、多数の保険会社を取り扱っていますので、各社が知恵を絞って開発した保険の良いところばかりを選んでみませんか。

## 今年も行っています！

土佐の♪高知の播磨や橋で♪八月九日高知のよさこいに出演してきます。（あつ社長、紙面で報告、編集長休みです）年齢の壁を越え中学生、高校生、大学生、南行徳花組の総勢40名、一番若いのは12歳の一番年長は76歳バスで高知めざして走っています。帰りは飛行機です。なにしろお盆前ですから熟年主婦は忙しいのです。年中行事、祖先のお迎えはかかせません。その前に踊ってきますよ！今年も年長組み、いえ熟年組みは踊りが違うので前より余裕を持っています。楽しみで

## 編集後記

大藪保険も現在社長を含めて男性三名、女性四名と人数も増えました。営業その他についてもこの人数がいるわけではありませんが、いままより早めに保険のご案内ができています。東京海上を初めとして自動車保険は抜本というシステムで2カ月前から継続のお手続きをさせていただけではありません。三井住友も同じようなシステムが始まりました。保険の手続きの仕方、いぶん変わってきました。仕事をしています以上いつになっても勉強です。

梅雨に入ります体調を崩さないようご自愛ください。

